



E I N L A D U N G

Fokustalk - Hybrid Sales

Dienstag, 5. September 2023, 16:30 bis 18:00 Uhr

WIFI Kärnten, Klagenfurt, Europaplatz 1, Raum C003 (Parterre) und

Online über Teams, (Hybridveranstaltung). Der Teilnahmelink wird nach Anmeldung zugesendet.

Im Fokustalk Digital Sales widmen wir uns dem top-aktuellen Thema „Hybrid Sales“.

- Was genau ist Hybrid Sales?
- Wie wirkt sich Hybrid Sales auf Verkaufsprozess und Vertriebsteam aus?
- Welche Chancen und Herausforderungen gehen mit dieser Entwicklung einher?
- Wie können Sie die digitale Transformation nutzen, um Ihren Vertrieb zu optimieren?

Erfahren Sie, wie Sie moderne Technologien und innovative Tools einsetzen können, um Ihre Verkaufsprozesse effizienter zu gestalten und Ihre Kunden noch besser zu erreichen.

Darüber hinaus beleuchten wir den Einfluss von Digitalisierung und Künstlicher Intelligenz auf den Vertrieb.

Die fachlichen Inputs liefern die zwei Kärntner Experten **Bernd Buchegger** (trinitec) von unserer Fokusgruppe „Digital Sales“ und **Robert Mack** (Robert Mack Consulting) vom Arbeitskreis „Vertriebsberater“, die uns mit ihren fundierten Kenntnissen und inspirierenden Ideen einen Einblick in die faszinierende Welt des hybriden Verkaufs geben. Wir zeigen Ihnen anhand von praxisnahen Beispielen, wie Unternehmen bereits von dieser neuen Art des Verkaufens profitieren.

Seien Sie gespannt auf einen **Dialog zwischen analogem und digitalem Vertrieb**, der Sie motivieren wird, neue Wege im Vertrieb zu beschreiten. Lernen Sie von den Besten und lassen Sie sich inspirieren, wie Sie das volle Potenzial des Hybrid Sales für Ihren Unternehmenserfolg nutzen können.

Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz! Wir bitten um Anmeldung per E-Mail an ic@wkk.or.at.

Seien Sie dabei und entdecken Sie die Zukunft des Vertriebs!

Ing. Marc Gfrerer MBA
SIC Vorsitzender

DI Bernd Buchegger
SIC Fokusgruppe Digital Sales



Bernd Buchegger



Robert Mack